

La pagina Facebook:  
**PMI Southern Italy Chapter**



Il sito web:  
[www.pmi-sic.org](http://www.pmi-sic.org)

**Per rimanere  
in contatto con il  
chapter**

Scegliendo uno di questi modi,  
o tutti, sarete sempre aggiornati  
sulle attività del Chapter e  
potrete condividerle a vostra  
volta.



La pagina LinkedIn:  
**PMI Southern Italy Chapter**

# BIBLIOGRAFIA

- Fisher - Ury - Patton - **L'arte del negoziato** - Corbaccio, 2005  
<https://amzn.to/2wmqGoc>
- William Ury - **Il negoziato perfetto** - Corbaccio, 2015  
<https://amzn.to/2rnEucn>
- Lewicki - Barry - Saunders - **Negoziazione: Strategie, strumenti, best practice** - Egea, 2015  
<https://amzn.to/2wifj0o>
- George Kohlrieser - **La scienza della negoziazione** - Sperling & Kupfer, 2011  
<https://amzn.to/2weCyby>
- Matteo Motterlini - **Economia emotiva** - Rizzoli, 2008  
<https://amzn.to/2wjCxTN>
- Inoltre, ho dedicato un capitolo al Conflitto ed alle modalità per risolverlo (Potere, Persuasione, Negoziazione) nel mio libro (in uscita a giorni) sulla gestione dei team: **Compito e relazione**.  
Più informazioni qui: [www.compitoerelazione.it](http://www.compitoerelazione.it)

# Newsletter

Gli studenti che hanno partecipato ai miei corsi o alle mie lezioni possono, se lo desiderano, iscriversi ad una newsletter.

Da 4 a 6 volte l'anno invio una comunicazione via mail in cui condivido idee, modelli, spunti, libri che ho ritenuto interessanti.

È un modo per rimanere in contatto e per continuare a mantenere viva l'attenzione sui temi che abbiamo condiviso.

Se ti interessa ricevere queste comunicazioni puoi iscriverti a questa pagina:

<http://www.lucabaiguini.com/newsletter-corsi>

A questo link trovi tutte le indicazioni sulla privacy policy sia del sito che della newsletter:

<http://www.lucabaiguini.com/privacy>

# Grazie e, spero, a presto!

e-mail [baiguini@mip.polimi.it](mailto:baiguini@mip.polimi.it)

blog: [www.lucabaiguini.com](http://www.lucabaiguini.com)

Linkedin <https://it.linkedin.com/in/lucabaiguini>